



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД
ЗА РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ФОНД НА
ФОНДОВЕТЕ
ФОНД МЕНИДЖЪР НА
ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ
В БЪЛГАРИЯ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Изх. № 276

Дата 14.10.2017

ДО

ВСИЧКИ ЗАИНТЕРЕСОВАНИ ЛИЦА

Относно: Разяснения по поставени въпроси

УВАЖАЕМИ ДАМИ И ГОСПОДА,

На основание чл. 33, ал. 2 от Закона за обществените поръчки предоставяме следните разяснения по поставени въпроси, във връзка с документация за участие в процедура за възлагане на обществена поръчка с предмет „Изпълнение на финансов инструмент Фонд за ускоряване и начално финансиране, финансиран със средства по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020“, разделена на 3 обособени позиции, както следва: Обособена позиция I с предмет „Изпълнение на Фонд за ускоряване и финансиране на начален етап I с размер на публичния финансов ресурс от 14 млн. евро“, Обособена позиция II с предмет „Изпълнение на Фонд за ускоряване и финансиране на начален етап II с размер на публичния финансов ресурс от 18.2 млн. евро“, Обособена позиция III с предмет „Изпълнение на Фонд за финансиране на начален етап с размер на публичния финансов ресурс от 19.1 млн. Евро“:

Въпрос № 1

В критерии за оценка ПО2, стр. 92 от „Документация“ се разглежда опита на ключовите лица в структурирането и/или управлението на дялови и квази-дялови инвестиции в начален етап с размер над 200 000 евро. Ако ключово лице участва като инвеститор в проект (seed или start-up) с общ размер от над 300 000 евро, но неговото персонално дялово участие е под тази сума, например 100 000 евро, то това ще се брои ли за опит по смисъла на ПО2?

Отговор№ 1

Съгласно условията, посочени в ПО2, Ключовите лица следва да притежават опит като:

- Член на управителните органи;
- Член на Инвестиционен или Консултативен съвет (комитет) или
- Служители

на юридическо лице с основен предмет на дейност инвестиции на ниво Начален етап (Seed и Start-up) в структурирането, осъществяването и/или управлението на Дялови и квази-дялови инвестиции, всяка от които е в размер от поне 200 000 евро (двеста хиляди).

Посочените Ключови лица следва да са участвали пряко в структурирането, осъществяването и/или управлението на тези инвестиции.

Предвид условията, залегнали в Документацията, инвестицията, осъществена от юридическото лице (например инвестиционен фонд) следва да надвишава 200 хил. евро, а Ключовото лице следва да е в ролята на управляващ, член на съвет или комитет или служител на това юридическо лице и да е

участвал пряко в осъществяването на трансакцията, което, в зависимост от приложимите правила, би могло да включва или не инвестиция от негова страна в качеството му на физическо лице. От съществено значение за оценка на опита по този показател е инвестицията, която ключовото лице е извършило в качеството си на управляващ, член на съвет (комитет) или служител на юридическо лице.

Въпрос № 2.

Точка 3.8 Минимален ангажиран ресурс от Независими частни инвеститори, стр.43 от „Документацията“ дава правото на кандидата за Фонд мениджър да избере метод за привличане на капитал от съ-инвеститори както следва:

- На ниво капитал на Фонд
- Чрез прилагане на съ-инвеститорски модел

Да приемем, че кандидатът избере втория модел и привлича съ-инвеститори на ниво отделна инвестиция т.е съ-инвеститорът инвестира директно в дадената компания спазвайки принципите за споделяне на риска. Според критерии за оценка ППУБ (ii):

„Участникът следва да приложи писма за намерение, удостоверяващи принципния ангажимент на потенциални Независими частни инвеститори за предоставяне на определено съ-финансиране.

*Документите следва да посочат **размера** на потенциалното предоставено съ-финансиране“*

При положение, че инвеститорите се привличат на база deal-by-deal, респективно участникът няма как да приложи подписани писма за намерение с конкретно посочен размер на потенциалното съ-финансиране, как това следва да се отрази във формулата за изчисление на „Ефектът на Лоста“ (“Д(n) оферта”), за да се вземат необходимият брой точки по този критерий?

Отговор № 2:

Условията на подпоказател ППУБ посочват, че „Допустимо е формата и съдържанието на предоставените документи да не е обвързваща за Участника и/или за инвеститорите, но следва да посочват размер на потенциалното предоставено Съ-финансиране, деноминиран в лева или евро.“

В този смисъл, се обследва ангажиментът на потенциалните инвеститори, независимо дали обмислят участие в инвестиционната възможност, свързана с ФУНФ, на ниво фонд или на ниво индивидуален проект. Ангажимент се обследва във връзка с предложения бизнес план на участника и цели да докаже инвестиционните намерения и подхода при управление на фонда, а неговият размер подлежи на оценка в контекста на процедурата. Предвид гореизложеното, писма за намерение и други приложими документи, подробно описани в ППУБ, представени от кандидатите, които не представят индикативен размер ще бъдат приети като подкрепяща информация, но която няма да бъде използвана за целите на оценка на съответната оферта.

Въпрос № 3.

Критерии за оценка ППУ4 и ППУ5, стр. 95 от „Документация“ оценяват броя на подписаните споразумения и писма за намерения от местни и международни партньори. Ако кандидатът избере модел за привличане на съ-инвеститори на ниво предприятие (deal-by-deal basis), въпросните писма за намерение следва ли да посочват конкретен размер на потенциалното съ-финансиране или ще бъде достатъчно те да освидетелстват готовността и намерението на съ-инвеститора да инвестира съвместно с бъдещия Фонд Мениджър, при наличие на атрактивна възможност?

Отговор № 3:

Съгласно условията, залегнали в документацията, ППУ 4 и ППУ5 оценяват представените от Участника Брой подписани Споразумения/ Писма за намерение с местни и международни партньори, ментори, консултанти, финансови посредници, акселераторски програми, специалисти, експерти който **ще партнират на Фонда** при предоставянето на такъв тип услуги на дружества – Допустими Крайни получатели.

Целта на под-показателя е да се оцени възможността на кандидата да създаде подходяща среда за изпълнение на инструмента чрез предоставянето на съответната помощ, съвет, професионални услуги и други подобни на крайните получатели. Предвид потенциалната роля на такива организации в процеса (по същество указване на различни услуги), от тях не се очаква в допълнение задължителен принципен ангажимент за предоставяне на финансиране.

Въпрос № 4.

Критерии за оценка по показател ППУЗ, стр. 95 от „Документация“ оценява броя на потенциалните сделки. Броят на въпросните потенциални сделки се доказва с подписани „Писма за намерение с предприятия“.

- *От така формулирания критерии, не става ясно дали подписаните писма за намерение трябва да са издадени и официализирани от компаниите, представляващи потенциални бъдещи инвестиции или от нас в ролята на потенциален фонд мениджър?*
- *В случай, че писмата за намерение се издават и подписват от потенциалния Фонд Мениджър, задължително ли е, на този етап от състезанието, те да разкриват имената на съответните компании?*
- *В случай, че писмата за намерение се издават и подписват от компаниите, представляващи потенциални бъдещи инвестиции и предвид, че потенциалното портфолио на кандидата е фирмена тайна (proprietary pipeline), как ще бъде предотвратено изтичането на информация към конкурентни кандидати и как ще се гарантира конфиденциалността на този ранен етап от състезанието?*

Отговор № 4

Съгласно условията на ППУЗ „Потенциални сделки“, оценката на под-показателя се базира на „Брой подписани писма с предприятия на ниво Етап на ускоряване и Начален етап...“.

В тази връзка, писмата за намерение следва да бъдат издадени от юридически, физически лица, организации и обединения, които отговарят на изискванията за допустими предприятия.

По отношение гарантиране на конфиденциалност в рамките на процедурата следва да се отбележи, че Законът за обществените поръчки (ЗОП) и правилника за неговото прилагане въвеждат задължения за членовете на комисията да пазят в тайна обстоятелствата, които са узнали във връзка със своята работа.

В допълнение, съгласно чл.102, ал.1 от ЗОП, кандидатите и участниците могат да посочват в заявленията за участие или офертите си информация, която смятат за конфиденциална във връзка с наличието на търговска тайна. Когато кандидатите или участниците са се позовали на конфиденциалност, съответната информация не се разкрива от възложителя. Следва да се има предвид, обаче, че съгласно чл.102, ал. 2 от ЗОП, Участниците не могат да се позовават на конфиденциалност по отношение на предложенията от офертите им, които подлежат на оценка.

Предвид горното, при изрично посочване от страна на кандидата, Възложителят ще публикува информация за предложени брой подписани писма с предприятия, но не и други подробности, които биха разкрили търговска тайна.

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР

(СВЕТΟΣЛАВА ГЕОРГИЕВА)

Фонд мениджър на финансови
инструменти в България ЕАД
Fund Manager of Financial
Instruments in Bulgaria EAD